



**38 TIPPS
WIE SIE IHRE
LIQUIDITÄT VERBESSERN**

Liebe Mandanten, liebe Geschäftsfreunde,

In Krisenzeiten zählt in Unternehmen einzig die Liquidität. Gerade in dieser einmaligen und sehr kritischen Corona-Krise ist ausreichende Liquidität das A und O für alle Unternehmen und Selbständige. Die drei Stellschrauben lauten: Kosten reduzieren, Einnahmen generieren und vorhandene Liquidität sichern.

Wir haben Ihnen 38 Ideen zur Liquiditätsverbesserung zusammengestellt.

Grundsätzlich gilt Folgendes:

- Nicht für jeden Unternehmer ist jede Idee umsetzbar – und auch nicht jede Idee muss sofort umgesetzt werden. Suchen Sie sich zunächst max. 5 – 10 Ideen aus, die in Ihrem Betrieb Erfolg versprechen.
- Überprüfen Sie die Maßnahmen auf ihre tatsächliche Wirkung in IHREM Unternehmen.

Beispiel: Es macht offenkundig keinen Sinn, eine Packung Schrauben auf ebay für € 10 zu verkaufen, wenn Sie in der gleichen Zeit eine Maßnahme von deutlich größerer Wirkung - wie die Durchsicht der noch nicht schlussabgerechneten Projekte - ergreifen können.

Ein Teil der Ideen verspricht grundsätzlich einen größeren Hebel, andere hingegen haben einen eher kleinen Effekt - wengleich dies bei jedem Unternehmen anders sein kann.

Zur besseren Übersichtlichkeit haben wir daher die Ideen in 3 Gruppen eingeteilt:

- €€€€€ TOP-Chance (Hoher Liquiditätseffekt im Verhältnis zum Aufwand)
- €€€ Mittlere Chance (Mittlerer Liquiditätseffekt im Verhältnis zum Aufwand)
- € Geringere Chance (Niedriger Liquiditätseffekt im Verhältnis zum Aufwand)

Unsere Empfehlung: Gehen Sie – bei allen berechtigten finanziellen Sorgen – unbedingt **wertschätzend** mit Ihren Mitarbeitern, Kunden, Lieferanten und Dienstleistern um. Sie haben sich diese guten Beziehungen oft über Jahre aufgebaut. Suchen Sie das konstruktive **offene Gespräch** und stellen Sie keine unberechtigten Forderungen. So können Sie auch nach der Krise wieder gemeinsam durchstarten!

Ihr Team der



IHR CHANCFINDER

Betriebliche Einnahmen

1. Rechnungen für abgeschlossene Aufträge sofort schreiben	€€€€€
2. Abschlagsrechnungen für laufende Projekte stellen <ul style="list-style-type: none">• Laufende Verträge nach Rücksprache mit Auftraggeber anpassen• Idee: „30/30/30/10 Prozent-Methode“	€€€€€
3. Mahnwesen optimieren: Offene Rechnungen 3 Tage vor Fälligkeit postalisch mahnen	€€€€€
4. Unnötige Lagerartikel verkaufen	€€€
5. Nicht betriebsnotwendige Wirtschaftsgüter verkaufen	€€€€€
6. „Sale and Lease Back“: Anlagegüter verkaufen und zurückleasen	€€€
7. Factoring prüfen (Verkauf oder Abtretung von Forderungen)	€€€
8. Teilnahme an Aktion #ichzahlesofort <ul style="list-style-type: none">• Idee Rechnungstext: <i>„Eine Bitte noch zum Schluss: Bitte unterstützen Sie uns in dieser für uns alle schwierigen Zeit mit der Aktion: #ichzahlesofort. Wenn Sie mit uns und unserer Leistung zufrieden sind, überweisen Sie bitte den Rechnungsbetrag sofort. Bei Fragen oder Problemen melden Sie sich bitte, so dass wir schnellstmöglich eine Lösung finden. Für Ihren wertvollen Beitrag in dieser Zeit bedanken wir uns vorab recht herzlich!“</i>	€

Betriebliche Ausgaben

9. Personal: Kurzarbeitergeld prüfen	€€€€€
10. Miet- und Pachtverträge prüfen (ggf. befristete Minderung und/oder Stundung vereinbaren)	€€€€€
11. Zahlungsfristen von Lieferanten vollständig ausnutzen	€€€
12. Längere Zahlungsziele mit Lieferanten vereinbaren (z.B. befristet bis zum 30. September ein Zahlungsziel von 60 anstatt 30 Tagen)	€€€€€
13. Nicht benötigten Fuhrpark (PKW / LKW) stilllegen	€
14. Wartungs-, Reinigungs- und Pflegeverträge aussetzen (EDV, Drucker, Heizung, etc.)	€€€
15. Stundung von Mitgliedsbeiträgen (BG, IHK, HWK, Fachverbänden, GEZ, etc.) vereinbaren	€€€
16. Nicht benötigte Softwarelizenzen kündigen	€€€
17. Versicherungsumfang prüfen (ggf. aussetzen, stunden lassen oder kündigen)	€€€
18. Lagerhaltung reduzieren (Waren nur für laufende Projekte bestellen)	€€€
19. Längere Entsorgungsintervalle (z.B. vierteljährliche anstatt monatliche Containerleerung)	€€€
20. Hinweise an Mitarbeiter zum Energie sparen (Heizung, Strom, Wasser)	€
21. Provisionszahlungen verhandeln	€€€
22. Leasing überprüfen (ggf. befristete Minderung und/oder Stundung vereinbaren)	€€€
23. Sponsoring / Soziales Engagement prüfen	€

IHR CHANCENFINDER

Finanzielle Unterstützung durch Bundes- und Landesmittel

- | | |
|---|-------|
| 24. Liquiditätszuschuss (Corona Soforthilfe) vom Land (Corona Soforthilfe Bundesland googeln) | €€€€€ |
| 25. Liquiditätszuschuss (Corona Soforthilfe) vom Bund (voraussichtlich ab 30. März zu beantragen) | €€€€€ |

Finanzielle Unterstützung durch Banken

- | | |
|--|-------|
| 26. Kontokorrentenerhöhung durch Hausbank | €€€ |
| 27. Bürgschaftsbank kontaktieren | €€€€€ |
| 28. Aussetzung von Tilgungen bis 30. September 2020 vereinbaren (betriebliche und/oder private (Immobilien-) Darlehen) | €€€ |

Versicherungen

- | | |
|---|-------|
| 29. Versicherungen prüfen (ggf. beitragsfrei oder gar kündigen) <ul style="list-style-type: none">• Folgende Versicherungen sind elementar und sollten zum Erhalt des Versicherungsschutzes zwingend weiterhin bedient werden<ul style="list-style-type: none">- Private Haftpflicht- Berufs- oder Erwerbsunfähigkeit- Wohngebäude- und Hausrat | €€€ |
| 30. Beiträge zur Kapitallebens-, Riester- und/oder Rürup-Rente bis Jahresende aussetzen (nach Möglichkeit Kündigung vermeiden) | €€€€€ |
| 31. Aktien-Sparplan bis Jahresende aussetzen | €€€€€ |
| 32. Private Krankenversicherung auf „Basistarif“ umstellen | €€€€€ |

Steuern

- | | |
|---|-------|
| 33. Steuervorauszahlungen anpassen (ESt, KSt, GewSt) | €€€€€ |
| 34. Stundung von Steuerschulden/-nachzahlungen | €€€€€ |
| 35. Antrag auf Rückzahlung der USt-Sondervorauszahlung (1/11) | €€€€€ |
| 36. Sozialversicherungsbeiträge stunden | €€€€€ |

Privater Konsum

- | | |
|---|---|
| 37. Mitgliedschaften oder Vereinsbeiträge kündigen | € |
| 38. Abos von Zeitschriften und/oder Tageszeitung kündigen | € |

Unser Angebot

Wir bieten für Ihr Unternehmen daher in den nächsten Tagen/Wochen verstärkte Unterstützung zu folgenden Themen:

1. Was ist jetzt das Dringlichste? Was muss sofort angepackt werden?
2. Erstellen eines Notfallplans zur Sicherung der Liquidität
3. Stellung von Anträgen bzgl. Herabsetzung, Aussetzung, Kündigung div. Ausgaben, Kurzarbeitergeld usw.
4. Telefonische- bzw. Email-Hotline (auch am Wochenende)
5. Vorschläge hinsichtlich Handlungsalternativen für verschiedene Bereiche (z.B Outsourcing)
6. Unterstützung bei Gesprächen mit Banken und Behörden
7. Regelmäßige Telefonkonferenzen zur Analyse der aktuellen Situation

Wir als Steuerkanzlei Richter möchten unseren Beitrag dazu leisten, dass möglichst viele Betriebe auch nach diesen schwierigen Zeiten noch weiter existieren. Wie jedes andere Unternehmen stehen auch wir vor der Herausforderung unseren Betrieb aufrecht zu erhalten. Für alle oben aufgeführten Leistungen werden wir Ihre finanzielle Situation berücksichtigen und diese bei der Honorarfindung berücksichtigen.

Wenn wir gemeinsam alles überstanden haben, und davon gehen wir felsenfest aus, möchten wir Sie auch weiterhin effizient und digital betreuen, Sie beraten und damit zu Ihrem zukünftigen Erfolg beitragen.

In jeder Krise steckt die Chance für einen Neuanfang. Lassen Sie uns gemeinsam das Boot durch den Sturm steuern.

Ihr Team von



Steuerkanzlei Richter
Denny Richter

Stresemannstr. 10
68165 Mannheim

T: +49 621 42 27 4 – 0

info@steuerbuero-richter.de
www.steuerbuero-richter.de

Disclaimer: Es wird keine Gewähr und somit auch keine Haftung für die Richtigkeit, Aktualität und Vollständigkeit der Inhalte und Darstellungen übernommen. Dieses Schreiben ersetzt keine Steuerberatung.

Impressum:

Gestaltung: Kanzlei4You GbR | Erwin Hamatschek

Fotos:

Seite 1, 2 + 4 / © ISS_10078_00916 - IngImage

Seite 2 / © ISS_23462_01057 - IngImage

Seite 3 / © ISS_10816_01605 - IngImage

Hinweis:

Der Inhalt ist nach bestem Wissen und dem aktuellen Kenntnisstand erstellt worden. Haftung und Gewähr sind ausgeschlossen, diese bleiben der Einzelberatung vorbehalten.